



DROIT SOCIAL

La négociation collective en entreprise



Objectifs

- Comprendre les enjeux et les modalités de la négociation en entreprise
- Maitriser les contours juridiques de la mise en place d'un accord
- Déterminer les opportunités de la négociation

Public concerné

Dirigeants, responsables R.H ou toute personne amenée à négocier un accord d'entreprise.

Méthode et moyens pédagogiques

Alternance de théories et échanges d'expériences, cas pratiques, supports et fiches outils remis aux participants.

Prérequis

Connaissances de base en droit du travail.

Intervenants

Juristes - Conseils
UIMM Maine-et-Loire

Programme

1. Introduction
 - définitions
 - hiérarchie des normes
2. La négociation obligatoire
 - entreprises concernées
 - thèmes de négociation
 - périodicité de la négociation
3. La mise en place d'un accord collectif
 - opportunités et intérêt de la négociation
 - modalités de négociation dans les entreprises pourvues d'organisations syndicales
 - les risques à éviter
 - modalités de négociation dans les entreprises dépourvues d'organisations syndicales
4. La modification d'un accord collectif
 - la révision
 - la dénonciation
 - la mise en cause

Contact

02 41 24 26 98

Programmée à la demande

1 jour

Tarif H.T. : **420 €** par participant et par jourTarif préférentiel H.T. : **320 €** pour les entreprises adhérentes à l'UIMM, par participant et par jour.

Les tarifs indiqués concernent uniquement les formations inter-entreprises.
Pour les formations intra-entreprises, nous contacter.